

BUSINESS CASE

Wie WÜRTH Financial Services AG EasyBusiness nutzt, um die Kundenbasis zu erweitern

Anforderung des Kunden:

Ermittlung von Zielgruppen für das Verkaufsteam

Die WÜRTH FINANCIAL SERVICES AG ist eine unabhängige Versicherungsbrokerin und gehört zu den führenden Maklerunternehmen der Schweiz. Als Teil der Würth-Gruppe ist sie weder Drittunternehmen noch anonymen Shareholdern verpflichtet und fokussiert somit ganz auf ihre Kunden.

Für die Erweiterung ihrer Kundenbasis, suchte die Verkaufsführung nach einer Lösung, um B2B-Zielgruppen zu ermitteln und sie als Firmenlisten für ihr Verkaufsteam aufzubereiten.

Lösung

Um die Erwartungen von Würth zu erfüllen, empfahl KOMPASS die Online-Anwendung EasyBusiness, die bereits vielfach im Marketing und Verkauf für die Vorbereitung der Kundenakquise erfolgreich eingesetzt wird. Die Anwendung baut auf der internationalen Firmendatenbank von KOMPASS auf und ermöglicht die Selektion spezifischer Zielgruppen anhand von verschiedenen Suchfiltern.

Warum EasyBusiness


Hohe Abdeckung aktueller Daten und starke Funktionalität:

- ⇒ Ergebnisse grafisch auswerten, speichern, teilen, exportieren
- ⇒ Firmenprofile einzeln öffnen & monitoren, pro Firma individuelle Notizen & Follow-up-Termine erfassen

Fazit

EasyBusiness erwies sich als Schlüsselinstrument für die Identifizierung qualifizierter Zielgruppen. Es ermöglichte die Erstellung massgeschneiderter Firmenlisten und versorgte das Verkaufsteam mit potenziellen Lead.



- Branche: Versicherungswesen
- Teil der Würth Gruppe mit Hauptsitz in: Deutschland
- Gründung: 1945
- Mitarbeiter:  81'000
CH 1'440
- Mitglied der KOMPASS B2B Community seit +5 Jahren
- Würth Group ist Weltmarktführer im Handel mit Montage- und Befestigungsmaterial

«Unsere Vertriebsorganisation nutzt die Vorteile der qualitativ hochwertigen KOMPASS Datenbank. Wir schätzen die breite Palette an Suchfiltern und die Möglichkeiten zur Verwaltung der Zielgruppen. Ich würde EasyBusiness jeder Vertriebsorganisation empfehlen.»

**KARIM EL ANSARI, Verkaufsleiter
bei Würth Financial Services**



+60 Filterkriterien



**Detaillierte
Firmenprofile**



24/7 Online-Zugang